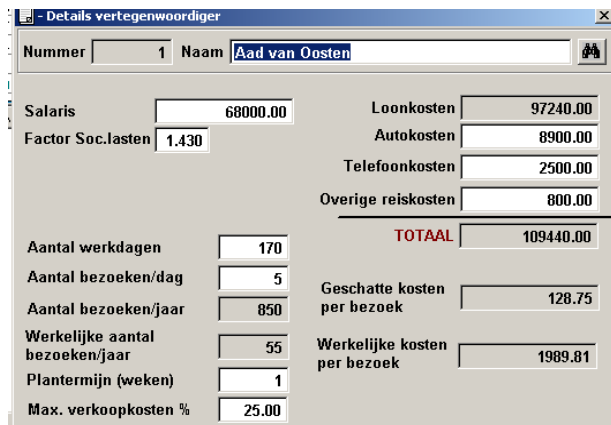


## STARTEN MET VTWAGEND

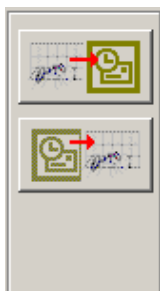
### BEGIN MET [ALT+O]



Nummer	1	Naam	Aad van Oosten
Salaris	68000.00	Loonkosten	97240.00
Factor Soc.lasten	1.430	Autokosten	8900.00
		Telefoonkosten	2500.00
		Overige reiskosten	800.00
		<b>TOTAAL</b>	<b>109440.00</b>
Aantal werkdagen	170	Geschatte kosten per bezoek	128.75
Aantal bezoeken/dag	5	Werkelijke kosten per bezoek	1989.81
Aantal bezoeken/jaar	850		
Werkelijke aantal bezoeken/jaar	55		
Plantermijn (weken)	1		
Max. verkoopkosten %	25.00		

Vul uw persoonlijke gegevens in.

### KIES KNOP [RELATIES]



Haal relaties uit **OUTLOOK**

### "SALARIS"

Wat u werkelijk wil verdienen of wat u nu verdient.

### "FACTOR SOC.LASTEN"

Loonkosten worden berekend

### "AUTO KOSTEN"

### "TELEFOONKOSTEN"

### "OVERIGE KOSTEN"

Totaal kosten wordt berekend

### "AANTAL WERKDAGEN"

Zonder vakantie en verlof dagen.

### "AANTAL BEZOEKEN PER DAG"

Zonder tijd voor vergaderen en/of besprekingen en tijd voor.....

### "PLAN TERMIJN IN WEKEN"

Wilt u 1 week of meerdere weken vooruit plannen?

### "MAXIMUM VERKOOP KOSTEN"

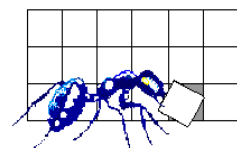
Van uw omzet wordt xx% voor verkoop kosten gereserveerd. In het voorbeeld wordt van iedere € omzet 0,25 gereserveerd voor uw persoonlijke kosten.

Bedenk steeds dat als u een klant 100\* bezoekt , dat volgens voorbeeld, 100\*128,75 is 12.875,- - € bezoek kosten worden gemaakt. Is dit 25% van de omzet? Bij de klant moet dan 51.500 € omzet worden gerealiseerd. Dit is niet van belang per klant , maar is gemiddeld over alle klanten wel van toepassing.

Voor de afspraken planning en budgetten is dit van belang.

Uw relaties komen uit "RELOTEC" of uit "OUTLOOK".

Heeft u uw relaties in een ander bestand staan stuur ons een kopie en wij dragen zorg voor import.



## STARTEN MET VTWAGEND

### Neem agenda in gebruik

Afspraak details (Nieuw)

Van 1330 Tot 1345 op 22-02-2005

Onderwerp:

Locatie:

Sleutels

Herinnering

Planning

Prive

Type

Zakelijk

Niet beschikbaar

Bellen

Overig

Details

Relatie

Wissen

Ok

Cancel

Herhaal patroon van afspraak

Klant gegevens

Nr. 103 Zoek ID BACKER

N.A.W. gegevens

Technisch Buro Backer BV

T.B. Backer

Pieter Lieftinckweg 20

1500 EH ZAANDAM

TelNrs

E-Mail t.b.backer@wxs.nl

DETAILS

Memos

Klant gegevens

Type klant Telefoon

Bezoek frequentie 1 per jaar

Route/Dag 2

Weeknr. laatste bezoek

DETAILS

Memos

Na openen van VTWAGEND wordt altijd vandaag weergegeven. Klik op tijd en begin met de inhoud van het gesprek in te geven. Druk op de spatiebalk. U krijgt automatisch een hulp scherm voor ingave van een aantal zaken.

Via KNOP [**RELATIE**] wordt afspraak aan relatie gekoppeld.

Deze koppeling is niet noodzakelijk maar wel gewenst.

Er kan worden vastgelegd wat voor een [**type**] afspraak van toepassing is.

### ZAKELIJK

### NIET BESCHIKBAAR OP DAT MOMENT

Tijd wordt bijvoorbeeld voor privé doeleinden gereserveerd.

### BELLEN

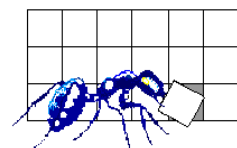
### OVERIG

Na koppeling met RELATIE kan KNOP [**Details**] worden gekozen.

Als u op de bovenste KNOP blad met pen klikt kan u de gegevens van de relatie wijzigen.

Als u op de KNOP [**DETAILS**] klikt kan u de bezoek soort gegevens wijzigen.

Details zijn van belang voor de verdere planning van de bezoek opvolging. Hoeveel bezoeken per jaar zijn gewenst? Op welke dag heeft een bezoek de voorkeur. Maandag is 1, dinsdag is 2 etc. Wat is het weeknummer van het laatst afgelegde bezoek? Dit laatste hoeft u nu niet in te vullen. Het programma houdt dit voor u bij.



## STARTEN MET VTWAGEND

Memo van Technisch Buro Backer BV

Voor: Technisch Buro Backer BV 103 Nr. 1 Datum: 22-02-2005 10:33

Aan: T.B. Backer

Offerte

Actie op -- Om 0

Persoon

Volg op -- Om 0

Persoon Tekst 0

Toevoegen  
Wijzigen  
Nieuw  
Wissen  
Zoeken

Als u op de KNOP Memo klikt kan u gegevens ten behoeve van gesprek invoeren met herinnering knop. Vul voor herinnering [**ACTIE OP**] in. Kies KNOP met pijltje en geef datum op voor herinnering. Vul tijd in en persoon waarvoor herinnering is bedoeld. Deze herinnering komt in linker deel van agenda te staan.

Klikt u op de herinnering dan komt de memo opnieuw in beeld.

## [**TELEFOON**]

Overzicht

NELMEGEN  
Nieuwegein  
OOSTERHOUT  
Poeldijk  
Rijswijk  
ROERMOND  
ROSENDAAL  
ROTTTERDAM  
Rotterdam  
SCHIEDAM  
SNEEK  
TERNEUZEN  
THOLEN  
TILBURG  
Terneuzen  
UTRECHT  
Utrecht  
VELSERBROEK  
VLAARDINGEN  
VOGELWAARDE  
WASSENAAR  
WEDDE  
WORMER  
WORMERVEER  
ZANDAM

Naam Postcode Afspraak  
Technisch Buro Backer BV 1500 EH Bellen!

Overzicht week 02/2005

Omzet vorig jaar 0,00  
Omzet dit jaar 0,00  
Target 0,00

Vastleggen Memos

U wilt meer bezoeken op een dag. Maar liefst wel in de zelfde regio. Kies dan knop [**TELEFOON**].

Kies een plaats in linker deel van scherm en een datum dicht bij de gewenste afspraak datum. In het rechter deel van het scherm verschijnen de relaties die aan een bezoek toe zijn volgens uw planning.

Klik op een relatie. Met de knoppen [**VASTLEGGEN**] en [**MEMOS**] kan u de gewenste actie ondernemen. Zoals relatie bellen voor afspraak. Naar aanleiding van telefoon gesprek kan u MEMO met gespreks- inhoud vastleggen.

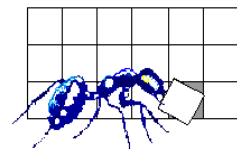
Overzicht bezoeken

		Van	Tot	Locatie
25-01-2005	4			
26-01-2005	4			
27-01-2005	4	11:00	11:30	Technisch Buro Backer BV
28-01-2005	4			
01-02-2005	5			
03-02-2005	5			
04-02-2005	5			
05-02-2005	5			
07-02-2005	6			
08-02-2005	6			
09-02-2005	6			
10-02-2005	6			
11-02-2005	6			
14-02-2005	7			
15-02-2005	7			
16-02-2005	7			
17-02-2005	7			
18-02-2005	7			
21-02-2005	8			
22-02-2005	8			
23-02-2005	8			
24-02-2005	8			Backer
25-02-2005	8			
28-02-2005	9			
01-03-2005	9			

1 afspraak voor 24-02-2005

Een overzicht van uw bezoek planning. Kies KNOP [**BEZOEK**]

Klik op dag en de geplande bezoeken verschijnen in beeld.



## STARTEN MET VTWAGEND

**- Afspraak details**

Van  Tot  op

**Onderwerp:**  
Technisch Buro Backer BV

**Locatie:**  
1500 EH ZAANDAM

**Sleutels**  
 Herinnering  
 Planning  
 Prive

**Type**  
 Zakelijk  
 Niet beschikbaar  
 Bellen  
 Overig

Herhaal patroon van afspraak

Dagelijks  
 Wekelijks  
 Maandelijks

Elke  dag(en)  
 Elke werkdag (ma/vr)

Eindigt na  keer

Buttons: Details, Relatie, Wissen, Ok, Cancel, Ok, Cancel

Wenst u de bezoek afspraak met een bepaalde frequentie te herhalen kies dan **[HERHAAL PATROON]** .

## TARGET

**Relaties**

Financieel | Algemeen | Adressen

Overzicht | Contact | Thuis | Werk | Persoonlijk | Overig | Details

Syst-O-Matic | Relatie Nr.

Omzet vorig jaar | Gegevens bijgewerkt tot

Budget  | Target

Betaalvoorwaarde

Type klant  | Branche code

Zoeknaam  | Weeknr. laatste bezoek

Bezoek frequentie  per jaar

Route-Dag

Buttons: Wijzigen, Nieuw, Wissen, Zoeken, Wijzigen bladeren, X, OK, Help

Wilt u weten of het goed gaat met uw omzet?

Vul dan onder **[RELATIES]** TAB **[DETAILS]** in.

Van belang is BUDGET.

Vul een gewenste of verwachte bezoek frequentie in.

Is de frequentie te hoog gekozen voor de in het verleden gerealiseerde omzet dan verschijnt een melding. Geef [OK].

**[TARGET]** wordt berekend.

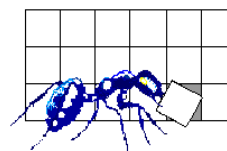
**Omzet overzicht theoretische bezoeken**

VTW\_ALLEN

Totaal omzet 2004	€	211.735,00
Totaal omzet 2005 t/m week 8	€	149.528,00
Totaal omzet 2005	€	971.932,00
Totaal aantal bezoeken per jaar		65
Budget	€	25.500,00
Omzet benodigd op basis van de verkoopkosten	€	754.758,62
Omzet benodigd op basis van bezoekkosten	€	2.684,37
Ruimte voor bezoeken		2585

Buttons: Theoretische bezoeken, Werkelijke bezoeken, Details

Van belang is hoe gaat het met het totaal resultaat. Voor het beantwoorden van die vraag kies KNOP **[OMZET]** .



## STARTEN MET VTWAGEND

Frequentie	Aantal	Totaal	Kosten	Omzet	Benodigd
1	27	27	1115,05	38695,00	7690,00
2	12	24	991,15	128937,00	6835,52
4	1	4	165,19	37462,00	1139,24
10	1	10	412,98	0,00	2848,14
Relaties		65,00	2.684,37	205.094,00	

Meer [**DETAILS**] kies eerst het gewenste uitgangspunt.

Theoretische bezoeken is volgens de door u gekozen bezoek frequentie. Werkelijke bezoeken is het werkelijk in de agenda opgenomen aantal bezoeken. Kies na die keuze KNOP [**DETAILS**]

Nummer	ID	Naam	Bez.Kosten	Werk.Omzet	Benodigd	Freq
103	10001	Technisch Buro Backer BV	41,30	0,00	284,83	1
104	10002	Batavier Metaalwarenfabriek BV	41,30	0,00	284,83	1
105	10003	Endres Industriële Producten VOF	41,30	0,00	284,83	1
106	10004	Glen Dimplex Benelux BV	41,30	0,00	284,83	1
107	10005	P.A. Kindt en Zn	41,30	0,00	284,83	1
108	10006	Tecin. Handelsond. K. Linders	41,30	0,00	284,83	1
109	10007	Polymetaal App. v. Grafische Kunst	41,30	0,00	284,83	1
110	10008	Probin Teldier	41,30	0,00	284,83	1
111	10009	Rons Electronics Supplies	41,30	0,00	284,83	1

**OMZET** met kosten en benodigde omzet staat in scherm.

Meer details gewenst klik dan op [**RELATIES**].

Zijn de gegevens in de kleur ROOD wijzig dan de bezoek frequentie of liever verhoog de omzet bij de relatie.

